



Communiqué de presse Verso Healthcare / Paris le 8 Octobre 2019

Pour diffusion immédiate

Santé : Verso Healthcare acquiert Value Medical pour enrichir son approche globale de services et d'infogérance pour les professionnels de santé.

Value Medical a su innover et s'imposer comme la référence en France et en Belgique en matière de Valorisation des dispositifs médicaux. En alliant la création de l'Argus Value Medical et la force d'un réseau de revente international, Value Medical redonne de la valeur à tout type de dispositif médical, en permettant aux professionnels de santé de trouver des nouvelles solutions et des nouvelles ressources financières et ainsi accélérer le renouvellement des plateaux techniques.

Dans la recherche permanente de nouveaux services et de nouvelles approches facilitant le quotidien de ses clients. Avec l'intégration de Value Medical, Verso Healthcare se dote d'une nouvelle structure et d'une nouvelle équipe de très haut niveau.

Nous avons demandé à Thomas Poirier et Guy Wiriath, Co-gérant fondateur de Value Medical, d'expliquer ce qu'est Value Medical et pourquoi ils ont souhaité rejoindre Verso Healthcare.



Guy Wiriath et Thomas Poirier



Qu'est-ce que Value Medical ?

Value Medical est le leader de la cotation et du courtage du matériel médical d'occasion. Nous avons créé l'Argus Value Medical pour indiquer à nos clients la valeur de tous les dispositifs médicaux. Notre activité de courtage s'appuie sur un réseau de plus de 300 marchands, nous assurant de toujours trouver la meilleure offre, du pousse seringue à l'IRM. Nous avons estimé et vendu plus de 3500 modèles différents de 600 marques.

Quand un établissement vend un dispositif médical avec Value Medical, l'acheteur vient chercher l'équipement directement où il se trouve, le démonte et le transporte sous sa responsabilité, à ses frais, et sous le contrôle d'un de nos ingénieurs biomédicaux. Le matériel est vendu principalement à l'étranger et est réinstallé le plus souvent en Europe mais aussi en Amérique et en Afrique.

Un dispositif médical vaut le plus cher lorsqu'il est encore "branché", fonctionnel et couvert par un contrat de maintenance ou une garantie constructeur. Notre expertise est de travailler en amont avec nos clients afin de synchroniser le moment de la livraison du nouveau matériel avec l'enlèvement de l'ancien.

Un équipement médical mieux revendu augmente la capacité de l'établissement à investir dans une nouvelle technologie, et l'assurance d'une seconde vie pour cet équipement participe d'une démarche à la fois totalement écologique et qui permet de sauver des vies !

Pourquoi avoir choisi de rejoindre VERSO HEALTHCARE ?

Nous créons de la valeur pour le système de santé français en rendant plus transparent et professionnel le marché de l'occasion. Nous gardons ce cap et accélérons en intégrant un groupe diversifié qui développe une offre de services innovants pour les professionnels de santé. L'ambition européenne assumée de Verso Healthcare est un plus indéniable. Nous allons pouvoir offrir un meilleur service à nos clients historiques en toute fidélité, et développer des synergies avec les autres entités de Verso Healthcare.

Leur volonté d'excellence dans le service nous a séduit. Le constat partagé avec les dirigeants est que tous les établissements médicaux ont besoin de libérer du temps et des ressources pour se concentrer sur le soin au patient, et les besoins sont immenses : tableau de bords d'activité, services autour de l'IT, de la numérisation, et de l'équipement pour son choix, son optimisation financière, sa revente.

La stratégie mise en place par Christophe Sicot, animé d'une vision claire, son enthousiasme et son ambition légitimée par son actionnaire MACSF nous ont permis avec nos équipes de nous projeter avec une grande facilité dans ce nouvel ensemble.



Christophe SICOT, Président Fondateur de Verso Healthcare.



Nous sommes fiers de compter parmi nous l'équipe Value Medical. C'est une chance pour tous nos clients et partenaires de pouvoir utiliser leurs services. Leur approche correspond à notre stratégie d'accompagnement sur tous les sujets de gestion et d'organisation nécessaire à l'ergonomie des structures médicales et au projet de santé des professionnels.

Les fondateurs Guy et Thomas et leur équipe ont prouvé leurs grandes compétences et un savoir-faire créatif pour la gestion des modalités de seconde main en France et en Europe.

Ils apportent un vrai plus et ils seront intégrés aux décisions stratégiques pour la progression de l'ensemble des business unit.

Résumé :

Verso Healthcare enrichi son offre globale de services à destination des professionnels de santé en intégrant Value Medical, acteur de référence pour la cotation et le courtage des dispositifs médicaux d'occasion.

Contact presse :

Pascal JUNG :

pjung@verso.healthcare

Tel : +33 (0)7 85 03 85 96



A propos de Verso Healthcare :

Verso Healthcare est une entreprise spécialisée dans la gestion d'actifs technologiques pour le monde médical. Ses équipes sont qualifiées dans le conseil et l'accompagnement pour la gestion opérationnelle des plateaux techniques (des médecins de ville aux blocs opératoires dans les établissements hospitaliers).

- Date de création : 26 mars 2010
- Nombre de salariés groupe Verso Healthcare : 68
- Site internet : <http://www.verso.healthcare>

A propos de Value Medical :

- *Création en 2013 à Saint Malo.*
- *900 clients français (Groupe d'imagerie, centrales d'achat, groupe de cliniques, CHU, CH, Imagerie, Labo, Fabricants, Leasers,...)*
- *Cotation : Argus Value Medical, 600 marques et 3500 modèles de dispositifs médicaux*
- *Courtage : payé à la commission sur le prix de vente, modèle économique vertueux.*
- *Création d'un Logiciel dédié au matériel médical d'occasion*
- *Expertise des dispositifs par des Ingénieurs Biomédicaux.*
- Site internet : <http://www.value-medical.fr>